



教えて! 唐澤さん!!

お悩み相談室



Q

管理職の立場で一番大切にされていることは?

管理職は、チームで成果を出すことが求められる立場だと思いいますが、一番大切にされていることを教えてください。

(谷頭さん)

弊社コンサルティンググループ随一の切れ者、かつ物事の本質を捉えるのが上手な唐澤さんに、お仕事やプライベートのお悩みをぶつけてみました!

組織力を最大化することを大切にしています!!

組織力を最大化するために、「共通目的を示して一体感を醸成すること」と「個人の得意分野を活かせる役割分担」を意識しています。

唐澤さん出演のYouTubeも好評配信中!!



読書家として有名な唐澤さん、いつ本を読んでるの?

多い時は月20冊以上本を読まれると聞いていますが、一日のうちで必ず本を読むタイミングなど作ったりしているのでしょうか? (杉本さん)



Q

経営コンサルタントに必要な資質とは?

中小企業診断士がコンサルタントとしてお客さまの役に立つために必要なことは何ですか?

診断士領域と、専門領域それぞれお願いします! (檜山さん)

「お客様の課題起点で考え方抜く力」が必要です。

「お客様の課題起点で考え方抜く力」だと思います。その手段として、診断士としての中小企業施策の知見や専門領域における経験・知識を活かしていくものだと考えています。

マツダ車が好きで、常に動向を追っています!!

マツダの車が好きで10年で4台購入しています。ブログや動画等で常に動向を追っています。メーカー招待の特別内見会にも参加しました。新型車が出ると必ず試乗もさせていただいています。

Q

どんな「推し活」してますか?

大好きなアーティストがいる、へんなグッズの収集癖がある、など、なにかハマっていることがあったら教えて下さい! (石川さん)

裏面もぜひご覧ください!



今月のオススメ補助金＆助成金

施策紹介

補助金・助成金は国だけでなく、地方自治体など様々なところで公募をしております。例えば東京都新宿区の「経営力強化支援事業補助金」は設備投資、販路開拓、IT・デジタルツールの導入及び人材確保・定着支援など対象経費が幅広くまた受付期間も来年1月末までと申請がしやすくなっています。

しかし中小企業者にとって、補助金・助成金の情報を知るのは難しいのではないか。このような地方自治体から出されている補助金・助成金の情報を入手するには、中小企業庁が運営しているJ-Net21

というサイトの「支援情報ヘッドライン補助金助成金」というページをこまめに見て頂くのがよいでしょう。こちらのページは都道府県や市区町村及び対象経費などでキーワード検索することが出来ます。また弊社でもJ-Net21をはじめ各種情報網から補助金・助成金の情報を収集し、それをデータベースにして、中小企業のみなさまに広く公開しております。ぜひご活用ください。

担当:津谷川 匠(中小企業診断士)



制作の右腕

クリエイティブの現場から

ホームページを簡単に更新できるシステムは多く存在しますが、弊社もメインで採用しているwordpressは高性能・高拡張性でありながら安価で提供できるシステムです。単純な更新だけではなく、ショッピングカートや会員サイトの構築までカバーできるようになっており、簡易的なSNSの構築も可能です。お客様を手厚くサポートしたい方に大変お薦めですので、ご検討の際には弊社担当者までご連絡よろしくお願ひいたします。 担当:吉川佳図志(Webクリエイター)



サービス紹介

DXの右腕

kintone

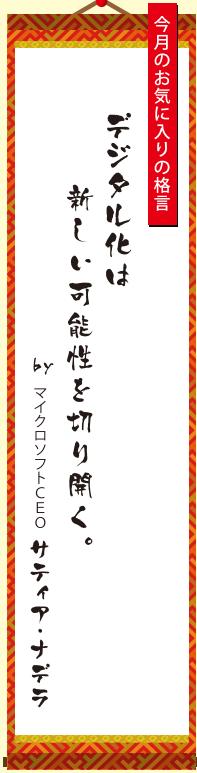
kintoneをIT導入補助金で導入

DXの右腕では、IT導入補助金を活用して **kintone** の導入から導入後の運用まで一貫して支援しています。他にも自治体の補助金など、最適なものを活用して導入することが可能です。「**kintone** が気になっているけど何が出来るか分からない」「現在のシステムが高く、余分な機能が多いので切り替えを検討している」などお考えの方は、現在無料相談を実施しておりますので、ぜひお気軽にお問い合わせください。 担当:杉本裕希(中小企業診断士)

スマホで
『簡単』
アクセス!

社長の野望

DXは単にITシステムを導入するだけでなく、業務プロセス全体を革新し、効率を大幅に向上させるものです。例えば、ある小売企業では、DXの一環として顧客データを活用したパーソナライズドマーケティングを導入しました。この結果、顧客満足度が向上し、売上アップにつながりました。また、クラウドベースの在庫管理システムを導入することで、在庫の最適化とコスト削減にも成功しました。これらの取り組みが、企業全体の競争力を高める要因となっています。とはいえ、何から手をつけるか迷ったら、比較的成果の出やすい営業や顧客管理の分野からまずは取り組んでみてはどうでしょうか。



編集後記

普段の唐澤さんを見ていると、とにかくバイタリティがあつて困難な課題にも果敢に挑んでいる印象があったので、一体どんなことを考えてお仕事されているんだろう?と思ったのが今回インタビューをしようと考えたきっかけです。結果は「思った通り」のお人柄でした。上手くメンバーの良い所を引き出しつつチームを盛り上げ、活気を与えていた様子や、仕事に実直な雰囲気がインタビューからも伺い知ることができました。 担当:佐藤泰充

株式会社 コムラッドファームジャパン

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町3-2-1 サンライトビル8階
TEL 03-6261-5351 FAX 03-6261-5352 comrade-firm.co.jp